

# DNCA INVEST EURO DIVIDEND GROWER



## Objectif de gestion

L'objectif de gestion du Compartiment est de rechercher, sur une durée minimale de placement recommandée de cinq ans, une performance en profitant de l'évolution des marchés d'actions de sociétés domiciliées dans des pays de l'Union européenne. Ces sociétés sont choisies selon une démarche ISR pour la qualité de leurs fondamentaux économiques et de leur responsabilité d'entreprise selon l'analyse du gérant analysées à travers l'intégration systématique des critères environnementaux, sociaux/sociétaux et de gouvernance (ESG), tels que la consommation d'énergie, l'émission de CO2 ou encore les pratiques éthiques de la société.

Pour atteindre son objectif d'investissement, la stratégie d'investissement s'appuie sur une gestion discrétionnaire active.

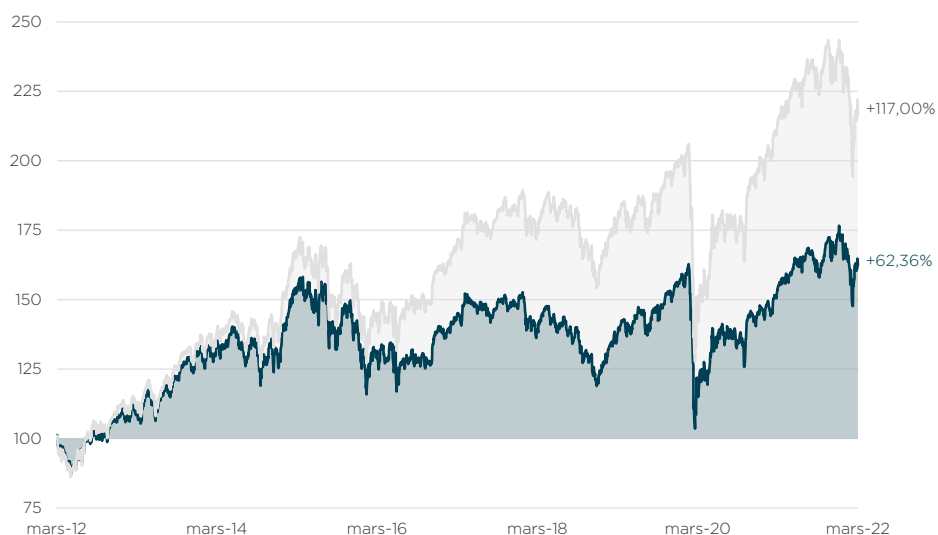
## Indicateurs financiers

Valeur liquidative (€)	138,93
Actif net (m€)	350
Nombre de lignes actions	34
Capitalisation moyenne (md€)	80

## Performance (du 30/03/2012 au 31/03/2022)

Les performances passées ne préjugent pas des performances futures

↗ DNCA INVEST EURO DIVIDEND GROWER (Part A2) Performance cumulée ↗ Indicateur de référence<sup>(1)</sup>



<sup>(1)</sup>MSCI EMU Net Total Return EUR Index

## Performances annualisées et volatilités (%)

	1 an	3 ans	5 ans	10 ans	Depuis la création
Part A2	+5,72	+5,99	+2,26	+4,97	+2,04
Indicateur de référence	+1,83	+7,16	+4,79	+8,05	+4,04
Part A2 - volatilité	15,99	19,86	17,09	17,59	20,77
Indicateur de référence - volatilité	18,95	21,95	18,66	18,46	21,06

## Performances cumulées (%)

	1 mois	YTD	1 an	3 ans	5 ans	10 ans
Part A2	+1,08	-6,25	+5,72	+19,10	+11,83	+62,36
Indicateur de référence	-0,70	-9,17	+1,83	+23,11	+26,32	+117,00

## Performances calendaires (%)

	2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
Part A2	+19,85	-6,59	+27,46	-17,42	+6,24	-1,87	+7,74	-0,40	+23,99	+18,39
Indicateur de référence	+22,16	-1,02	+25,47	-12,71	+12,49	+4,37	+9,81	+4,32	+23,36	+19,31

## Profil de risque et de rendement

Du risque le plus faible au risque le plus élevé



L'exposition au marché d'actions et/ou de taux, explique le niveau de risque de cet OPCVM.

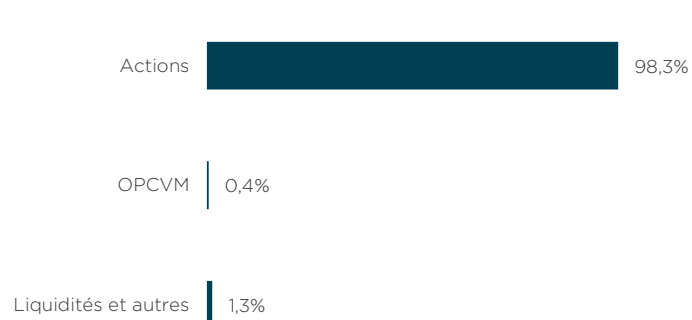
	1 an	3 ans	5 ans
Ratio de Sharpe	0,38	0,32	0,16
Tracking error	4,84%	4,53%	3,83%
Coef. corrélation	0,98	0,98	0,98
Ratio d'information	0,81	-0,26	-0,66
Bêta	0,82	0,89	0,90

**Principaux risques :** Risque en perte de capital, risque actions, risque de change, risque de contrepartie, risque de crédit, risque de durabilité, risque de liquidité, risque d'investir dans des instruments dérivés ainsi que des instruments intégrant des dérivés, risque ESG, risque lié à l'investissement en actions de petite capitalisation, risque lié à la détention d'obligations convertibles, échangeables ou remboursables

## Principales positions\*

	Poids
INFRASTRUTTURE WIRELESS ITAL (5,0)	6,44%
SANOFI (5,3)	6,20%
VINCI SA (5,0)	5,19%
MICHELIN (CGDE) (8,5)	4,84%
AIR LIQUIDE SA (8,5)	4,55%
COMPAGNIE DE SAINT GOBAIN (5,7)	4,51%
LVMH MOET HENNESSY LOUIS VUI (4,4)	4,36%
SIEMENS HEALTHINEERS AG (6,0)	4,09%
IBERDROLA SA (6,6)	3,83%
THALES SA (4,6)	3,76%
	<b>47,77%</b>

## Répartition par classe d'actifs



## Répartition sectorielle (ICB)

	Fonds	Indice
Biens et services industriels	17,0%	13,1%
Santé	13,3%	9,1%
Bâtiment et matériaux de	11,1%	3,5%
Produits et services de	7,6%	9,7%
Chimie	7,2%	4,6%
Télécommunications	6,4%	3,9%
Automobiles et équipementiers	6,2%	5,0%
Assurance	6,2%	5,8%
Services aux collectivités	5,7%	5,9%
Technologie	4,4%	13,0%
Énergie	3,7%	5,0%
Immobilier	3,0%	1,4%
Services financiers	2,8%	1,7%
Banques	1,9%	7,7%
Magasins de soin personnel, de	1,1%	1,6%
Agroalimentaire, boisson et tabac	0,7%	4,8%
OPCVM	0,4%	N/A
Liquidités et autres	1,3%	N/A

## Principaux mouvements\*

Entrées : GAZTRANSPORT ET TECHNIGA SA (6,6)

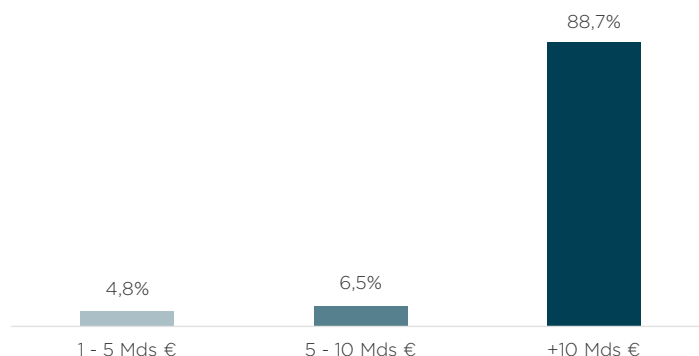
Sorties : Aucune

## Contribution à la performance du mois

Les performances passées ne préjugent pas des performances futures

Meilleures	Poids	Contribution
INFRASTRUTTURE WIRELESS ITAL	6,44%	+0,72%
THALES SA	3,76%	+0,47%
TRYG A/S	3,75%	+0,30%
LINDE PLC	2,65%	+0,30%
AIR LIQUIDE SA	4,55%	+0,29%
Moins bonnes	Poids	Contribution
VONOVIA SE	3,03%	-0,39%
KNORR-BREMSE AG	2,10%	-0,31%
CIE AUTOMOTIVE SA	1,37%	-0,27%
ENEL SPA	1,91%	-0,18%
SIEMENS HEALTHINEERS AG	4,09%	-0,13%

## Répartition par capitalisation



## Répartition géographique

	Fonds	Indice
France	53,8%	34,6%
Allemagne	18,4%	25,8%
Italie	9,4%	6,6%
Espagne	5,2%	7,4%
Danemark	3,8%	-
Irlande	2,7%	1,8%
Royaume-Uni	2,4%	0,4%
Taiwan, Republic of China	2,0%	-
Belgique	0,8%	2,7%
OPCVM	0,4%	N/A
Liquidités et autres	1,3%	N/A

## Commentaire de gestion

DNCA Invest Euro Dividend Grower investit sur des sociétés alliant qualité, croissance et offrant un rendement présent ou futur attractif. La qualité du modèle économique, de l'équipe dirigeante et du bilan apporte la visibilité sur la croissance et le dividende.

Bilan du mois : Sur le mois de mars, le portefeuille a progressé de 1,08% quand le MSCI EMU DNR a fini le mois à -0,7%. Parmi les principaux contributeurs, nos positions en Inwit (+12%), Thalès (+11%), Tryg (+9%) ont soutenu la performance. Inversement, nos positions en Vonovia (-11%) Knorr-Bremse (-12%), et CIE Automotive (-14%) ont pesé sur la performance.

Parmi les contributeurs positifs, les investisseurs ont compris qu'Inwit bénéficie de la hausse de l'inflation grâce à ses contrats 100% indexés sur l'inflation italienne. C'est la seule société que nous connaissons dont nous pouvons dire dès aujourd'hui que la croissance du chiffre d'affaires en 2023 est d'ores et déjà sous-estimée par le marché. Inwit est le seul groupe télécom à ne pas avoir de plafond sur les clauses d'inflation. Nous avons renforcé la valeur au cours du mois. Le cours de Thalès a été porté par les perspectives de hausse des budgets de défense en Europe depuis le début de l'invasion de l'Ukraine par l'armée russe le 24 février dernier. La position ayant représenté jusqu'à 5% du portefeuille, nous avons pris la décision d'alléger notre position en cours de mois. Enfin Tryg a bénéficié de son exposition à la perspective de hausse des taux d'intérêts européens suite au discours moins accommodant de la BCE. Nous avons renforcé la valeur au cours du mois.

Parmi les contributeurs négatifs, Vonovia a sous-performé en ligne avec ses concurrents allemands, alors que le rendement du Bund à 10 ans a atteint 0.6%, soit son plus haut niveau depuis 2018. Nous sommes convaincus que Vonovia est capable de supporter une hausse de son coût de financement. De plus la société devrait profiter d'une augmentation des loyers supérieure à l'inflation. De son côté, Knorr-Bremse a été affecté par la démission de son DG Dr. Jan Mrosik. Cependant, nous sommes confiants sur le nouveau président, Dr Ploss, ex-PDG d'Infineon. De plus, nous apprécions toujours la qualité du modèle économique, une position de leader dans les systèmes de freinage pour les trains et les camions, une base installée solide qui permet de générer des revenus récurrents très rentables en maintenance. Enfin CIE Automotive a souffert de l'inquiétude du marché concernant la production automobile mondiale fortement mise en difficulté par les risques de pénuries de composants exacerbées par le conflit russo-ukrainien. Nous avons préféré réduire notre exposition au secteur automobile au cours du mois.

Entrées et sorties du portefeuille : Parmi les principaux mouvements, nous avons renforcé Amundi qui possède des fondamentaux attractifs avec un bon positionnement (ETF notamment) et des perspectives de croissance à long terme en Asie attractives et une base de coûts très compétitive. De plus la valorisation du titre ne reflète pas la performance récente de ses fonds. Nous avons également renforcé EssilorLuxottica qui a baissé sur des inquiétudes liées à la baisse de la confiance du consommateur. L'équipe de direction a été très rassurante en nous indiquant que 75% de leurs ventes concernaient de l'optique de prescription, donc plus corrélées à une problématique de santé qu'à de la consommation discrétionnaire. Afin de financer ces achats, nous avons principalement pris des bénéfices sur Thalès et Sanofi après de bons parcours boursiers. Enfin nous avons réduit notre exposition en Banca Generali dont le chiffre d'affaires dépend en partie de la performance des marchés financiers.

Stratégie d'investissement : A fin mars, le portefeuille est équilibré entre nos trois stratégies de dividende : les sociétés à rendement attractif à court terme (47%), les sociétés dont la croissance future offrira le rendement de demain (24%) et les aristocrates du dividende (29%), c'est-à-dire les sociétés qui ont un excellent historique de paiement du dividende.

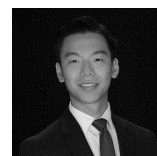
Achevé de rédiger le 08/04/2022.



Florent  
Eyroulet



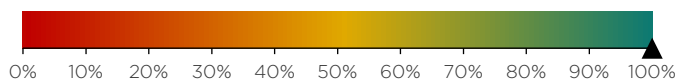
Ronan  
Poupon



Kevin  
Tran

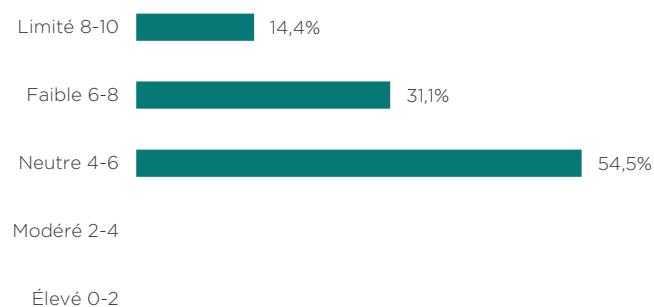
### Analyse extra-financière interne

#### Taux de couverture ABA+ (100%)



Note Responsabilité moyenne : 6,0/10

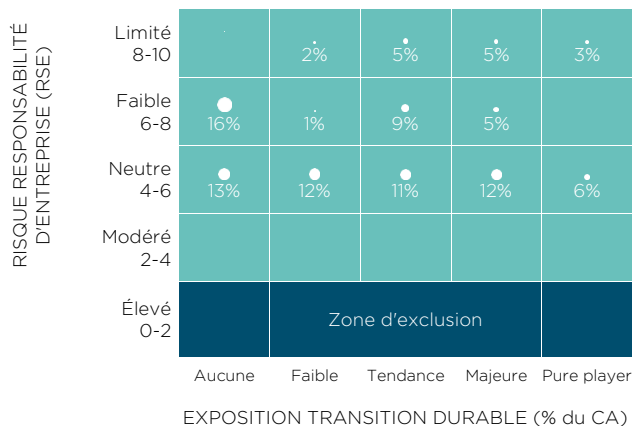
#### Répartition du risque de responsabilité<sup>(1)</sup>



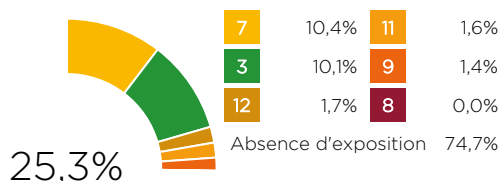
#### Taux d'exclusion de l'univers de sélectivité



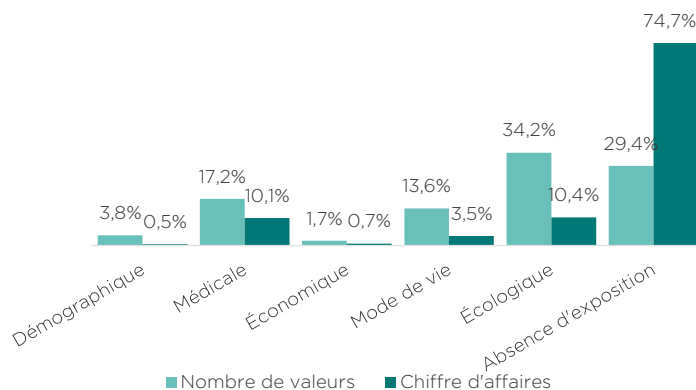
#### Exposition transition/RSE<sup>(2)</sup>



#### Exposition aux ODD<sup>(3)</sup> (% de chiffre d'affaires)



#### Exposition aux transitions durables<sup>(4)</sup>



### Méthodologie d'analyse

Nous développons des modèles propriétaires construits sur notre expertise et la conviction d'apporter une valeur ajoutée tangible dans la sélection des titres en portefeuille. Le modèle d'analyse ESG de DNCA Above & Beyond Analysis (ABA), respecte ce principe et offre une notation dont nous maîtrisons l'ensemble de la construction. Les informations émanant des entreprises constituent l'essentiel des données utilisées dans notre notation. Les méthodologies de calcul des indicateurs ESG et notre politique d'investisseur responsable et d'engagement sont disponibles sur notre site internet [en cliquant ici](#).

<sup>(1)</sup> La notation sur 10 intègre 4 risques de responsabilité : actionnariale, environnementale, sociale et sociétale. Quel que soit leur secteur d'activité, 24 indicateurs sont évalués comme le climat social, les risques comptables, les fournisseurs, l'éthique des affaires, la politique énergétique, la qualité du management....

<sup>(2)</sup> La matrice ABA combine le Risque de Responsabilité et l'exposition à la Transition Durable du portefeuille. Elle permet de cartographier les entreprises en adoptant une approche risques / opportunités.

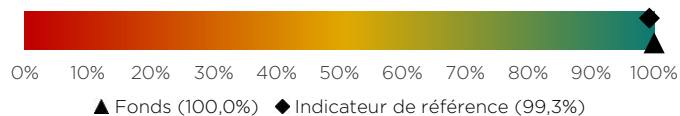
<sup>(3)</sup> 1 Pas de pauvreté. 2 Faim « zéro ». 3 Bonne santé et bien-être. 4 Éducation de qualité. 5 Égalité entre les sexes. 6 Eau propre et assainissement. 7 Énergie propre et d'un coût abordable. 8 Travail décent et croissance économique. 9 Industrie, innovation et infrastructure. 10 Inégalités réduites. 11 Villes et communautés durables. 12 Consommation et production responsables. 13 Lutte contre les changements climatiques. 14 Vie aquatique. 15 Vie terrestre. 16 Paix, justice et institutions efficaces. 17 Partenariats pour la réalisation des objectifs.

<sup>(4)</sup> 5 transitions reposant sur une perspective à long terme du financement de l'économie permettent d'identifier les activités ayant une contribution positive au développement durable et de mesurer l'exposition des entreprises en chiffre d'affaires ainsi que l'exposition aux Objectifs du Développement Durable de l'ONU.

+ Le taux de couverture mesure la part des émetteurs (actions et obligations d'entreprises) pris en compte dans le calcul des indicateurs extra-financiers. Cette mesure est calculée en % de l'actif net du fonds retraité des liquidités, des instruments monétaires, des instruments dérivés et de tout véhicule hors périmètre "actions et obligations d'entreprises cotées". Le taux de couverture du portefeuille et de l'indicateur de référence est identique pour tous les indicateurs présentés.

## Analyse extra-financière externe

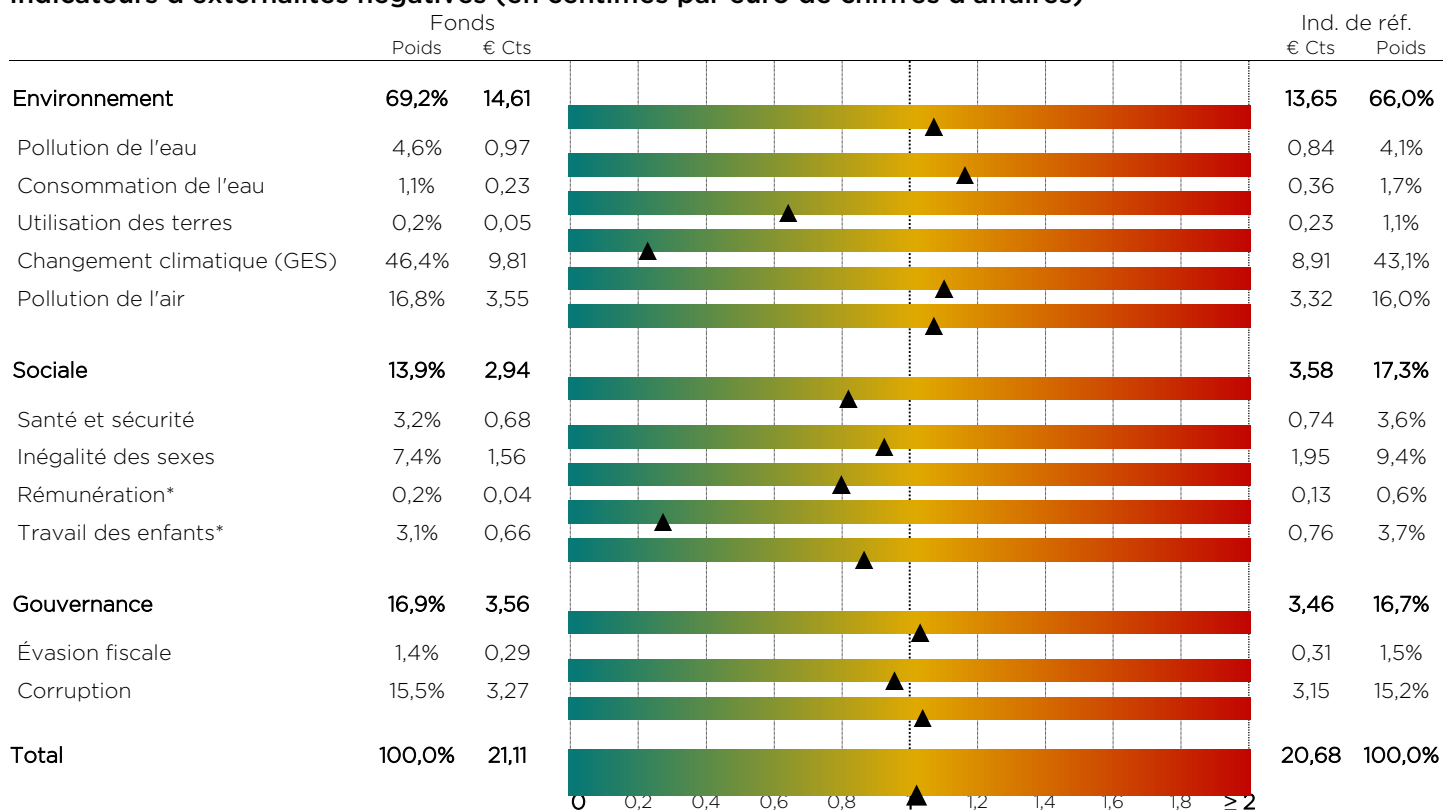
### Taux de couverture des indicateurs externes<sup>+</sup>



### Notation ESG

	E	S	G	Total
Fonds	6	6,2	5,8	<b>6,2/10</b>
Indicateur de référence	6,1	5,6	6	<b>6,3/10</b>

### Indicateurs d'externalités négatives (en centimes par euro de chiffres d'affaires)



Source : Scope (Scoperating)

Les jauges indiquent le positionnement du portefeuille par rapport à son indice de référence en terme d'externalités négatives. Une jauge inférieure à 1 indique que le portefeuille a des externalités négatives inférieures à celles de son indice de référence sur les dimensions considérées. A l'inverse, une jauge supérieure à 1 indique que le portefeuille génère des externalités négatives supérieures à son indice de référence sur les dimensions considérées.

### Carbon data

Empreinte carbone (t CO <sub>2</sub> / m\$ investis)	86	Intensité carbone (t CO <sub>2</sub> / m\$ revenus)	176
--	----	---	-----

Source : MSCI

\* Respect des droits humains.

<sup>+</sup> Le taux de couverture mesure la part des émetteurs (actions et obligations d'entreprises) pris en compte dans le calcul des indicateurs extra-financiers. Cette mesure est calculée en % de l'actif net du fonds retraité des liquidités, des instruments monétaires, des instruments dérivés et de tout véhicule hors périmètre "actions et obligations d'entreprises cotées". Le taux de couverture du portefeuille et de l'indicateur de référence est identique pour tous les indicateurs présentés.

**Définitions des indicateurs SCOPE\***

Description	Données intermédiaires	Coût total	Source
<p><b>Emission de gaz à effet de serre</b></p> <p>Cet indicateur comprend les émissions CO<sub>2</sub>, CH<sub>4</sub> et N<sub>2</sub>O (équivalent-CO<sub>2</sub>) et reflète la contribution à l'effet de serre d'une tonne de GES relativement à une tonne de CO<sub>2</sub>.</p>	GES en tonnes équivalentes de CO <sub>2</sub> émis	7,5 trillions USD	EXIOBASE
<p><b>Pollution de l'air et de l'eau</b></p> <p>Cet indicateur prend en considération :</p> <p>i) Air : l'oxyde de soufre, l'oxyde d'azote, les particules fines et les substances organiques toxiques.</p> <p>ii) Eau : les émissions d'azote et de phosphate, les substances organiques toxiques et les métaux lourds.</p>	Oxyde de soufre en kg Oxyde d'azote en kg Particules fines en kg	4,8 trillions USD	EXIOBASE
<p><b>Consommation d'eau</b></p> <p>Cet indicateur prend en considération :</p> <p>i) L'eau en surface</p> <p>ii) L'eau souterraine</p> <p>La rareté de la ressource en eau est prise en compte dans la modélisation.</p>	Consommation d'eau en mètres cubes	2,2 trillions USD	EXIOBASE
<p><b>Utilisation des terres</b></p> <p>Cet indicateur prend en considération :</p> <p>i) Terres arables</p> <p>ii) Pâturages et des prairies</p> <p>iii) Forêts non durables</p>	Utilisation des terres arables en kilomètres carrés. Utilisation des pâturages et des prairies en kilomètres carrés.	1,2 trillions USD	EXIOBASE
<p><b>Rémunération</b></p> <p>Cet indicateur considère les salaires inférieurs à 60% à la moyenne nationale, communément accepté comme le seuil de pauvreté. Le concept est appliqué globalement, indépendamment de la définition spécifique du seuil de pauvreté de chaque pays. L'objectif est de matérialiser l'exposition à des rémunérations anormalement faibles selon les statistiques ILO sur les heures de travail et l'estimation du salaire horaire par secteur.</p> <p><b>Calcul :</b> Basé selon les statistiques ILO sur les heures de travail et l'estimation du salaire horaire par secteur.</p>	Nombre d'heures de travail par semaine Moyenne mensuelle des salaires par employés, secteur et sexe en PPP\$ (Purchasing Power Parity).	0,5 trillion USD	ILO <a href="https://ilostat.ilo.org/data">https://ilostat.ilo.org/data</a>
<p><b>Egalité des sexes</b></p> <p>Cet indicateur prend en compte les inégalités de salaires entre les hommes et les femmes au regard de leur position et de leur formation. L'objectif est d'intégrer les inégalités structurelles. L'écart de salaire se calcule en fonction des différences de salaire horaire, la part de des hommes et des femmes dans les effectifs selon les secteurs, la différence de temps de travail entre les hommes et les femmes.</p> <p><b>Calcul :</b> L'écart salarial comprend :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Les différences de salaires horaires.</li> <li>- La part des hommes et des femmes dans un secteur donné - induite par les différences de temps de travail entre les hommes et les femmes)</li> </ul>	Ecart de salaire en euros par heures de travail effectuées, par pays et par secteur.	2,8 trillions USD	ILO <a href="https://ilostat.ilo.org/data">https://ilostat.ilo.org/data</a> Programme de développement des Nations Unies
<p><b>Travail des enfants</b></p> <p>Cet indicateur prend en compte le manque à gagner futur des salaires du travail des enfants et le coût de l'éducation.</p> <p><b>Calcul :</b> Combinaison des heures de risque social de l'ILO dues au travail des enfants et du facteur de monétisation du prix réel.</p>	Pourcentage d'enfants employés	3,2 trillions USD	ILO <a href="https://ilostat.ilo.org/data">https://ilostat.ilo.org/data</a> UNICEF Prix réel
<p><b>Santé et sécurité</b></p> <p>Cet indicateur prend en compte les coûts des accidents et des décès liés au travail. Il couvre les dépenses de santé, la perte de revenus et de valeur suite à un décès.</p> <p><b>Calcul :</b> Combinaison des heures de risque social de l'ILO dues à la santé et à la sécurité</p>	Nombre d'accidents mortels pour 100'000 employés par activité économique et par an.	2,8 trillions USD	ILO <a href="https://ilostat.ilo.org/data">https://ilostat.ilo.org/data</a> EU-OSHA
<p><b>Corruption et évasion fiscale</b></p> <p>Cet indicateur prend en compte la taxation et les aspects liés à la corruption :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Éthique des affaires et corruption dans les activités privées et publiques,</li> <li>- Manque à gagner des gouvernements due à l'évasion fiscale.</li> </ul>	NA	4,0 trillions pour la corruption 1,1 trillions USD pour l'évasion fiscale	IMF - Transparency International Evasion fiscale : re-estimation et résultats par pays country - Cobham / Jansky

Source : Scope (Scoperating)

\* Pour chaque indicateur, coût total annuel mondial indicatif des externalités négatives selon la source mentionnée. Par exemple, les externalités négatives de la consommation d'eau mondiale annuelle représentent un coût de 2,2 trillions USD.

Le passage entre les données intermédiaires et le coût total est réalisé en affectant un coût d'externalité négative unitaire par euro de chiffre d'affaires réalisé. Par exemple, un portefeuille qui émet 1 kg de CO<sub>2</sub> par euro de chiffre d'affaires pour un coût de 40 euros la tonne de CO<sub>2</sub>, a un coût d'externalités négatives de 4 centimes.

## Informations administratives

Nom : DNCA INVEST Euro Dividend Grower  
Code ISIN (Part A2) : LU2343999004  
Classification SFDR : Art.8  
Date de création :  
Horizon d'investissement : Minimum 5 ans  
Devise : Euro  
Domiciliation : Luxembourg  
Forme juridique : SICAV  
Indicateur de référence : MSCI EMU Net Total Return EUR Index  
Fréquence de calcul des VL : Quotidienne  
Société de gestion : DNCA Finance

### Équipe de gestion :

Florent EYROULET  
Ronan POUPON  
Kevin TRAN

Éligible à l'assurance vie : Oui

Éligible au PEA : Non

Minimum d'investissement : NA

Frais de souscription : - max

Frais de rachat : -

Frais de gestion : 1,40%

Frais courants au 31/12/2021 : 1,47%

Commission de surperformance : -

Dépositaire : BNP Paribas Securities Services, Luxembourg Branch

Règlement / Livraison :

Cut off : 12:00 Luxembourg time

## Mentions légales

Ceci est une communication publicitaire. Veuillez vous référer au Prospectus de l'OPC et au document d'informations clés pour l'investisseur avant de prendre toute décision finale d'investissement. Les documents réglementaires sont disponibles sur notre site internet ou sur simple demande au siège de notre société sans frais. Conformément à la réglementation en vigueur, le client peut recevoir, sur simple demande de sa part, des précisions sur les rémunérations relatives à la commercialisation du présent produit. DNCA Finance peut recevoir ou payer une rémunération ou une rétrocession en relation avec l'OPC. **L'investissement objet de la présente communication publicitaire concerne l'acquisition de parts et/ou actions d'un OPC et non d'un actif sous-jacent donné (immeuble, actions de sociétés, etc...) ceux-ci étant détenus par l'OPC.** DNCA Investments est une marque de DNCA Finance.

Ce document promotionnel est un outil de présentation simplifié et ne constitue ni une offre de souscription ni un conseil en investissement. Ce document ne peut être reproduit, diffusé, communiqué, en tout ou partie, sans autorisation préalable de la société de gestion. L'accès aux produits et services présentés peut faire l'objet de restrictions à l'égard de certaines personnes ou de certains pays. Le traitement fiscal dépend de la situation de chacun. Le DICI et le prospectus doivent être remis au souscripteur préalablement à chaque souscription. Pour une information complète sur les orientations stratégiques et l'ensemble des frais, nous vous remercions de prendre connaissance du prospectus, des DICI et des autres informations réglementaires accessibles sur notre site [www.dnca-investments.com](http://www.dnca-investments.com) ou gratuitement sur simple demande au siège de la société de gestion. Les informations sont fournies à titre indicatif, peuvent faire l'objet de changement et de fluctuations constantes, et sont susceptibles d'être modifiées à tout moment et sans avis préalable.

Cet OPCVM promeut des critères environnementaux ou sociaux et de gouvernance (ESG) au sens de l'article 8 du Règlement (UE) 2019/2088 sur la publication d'informations en matière de durabilité dans le secteur des services financiers (dit « Règlement SFDR »). Il n'a pas pour objectif un investissement durable. Il pourra investir partiellement dans des actifs ayant un objectif durable, par exemple tels que définis par la classification de l'UE.

Cet OPCVM est sujet à des risques de durabilité tels que définis à l'article 2(22) du Règlement (UE) 2019/2088 sur la publication d'informations en matière de durabilité dans le secteur des services financiers (dit « Règlement SFDR »), par un événement ou une condition environnementale, sociale ou de gouvernance qui, s'il se produit, pourrait entraîner un effet négatif réel ou potentiel impact sur la valeur de l'investissement.

Si le processus d'investissement de portefeuille peut intégrer une approche ESG, l'objectif d'investissement du portefeuille n'est pas en premier lieu d'atténuer ce risque. La politique de gestion du risque de durabilité est disponible sur le site internet de la Société de gestion.

L'indice n'est pas désigné comme un indice de référence au sens du Règlement (UE) 2019/2088 sur la publication d'informations en matière de durabilité dans le secteur des services financiers (dit « Règlement SFDR »). Il n'a pas vocation à être aligné aux ambitions environnementales ou sociales telles que promues par l'OPCVM.

DNCA Finance - 19, place Vendôme - 75001 Paris - tél.: +33 (0)1 58 62 55 00 - email: [dnca@dnca-investments.com](mailto:dnca@dnca-investments.com). Société de gestion agréée par l'Autorité des Marchés Financiers sous le numéro GP 00-030 en date du 18 août 2000. Conseiller en investissement non indépendant au sens de la Directive MIFID II.

## Glossaire

**Bêta.** Le bêta d'un titre financier est une mesure de la volatilité ou de sensibilité du titre qui indique la relation existant entre les fluctuations de la valeur du titre et les fluctuations du marché. Il s'obtient en régressant la rentabilité de ce titre sur la rentabilité de l'ensemble du marché. En calculant le bêta d'un portefeuille, on mesure sa corrélation avec le marché (l'indice de référence utilisé) et donc de son exposition au risque de marché. Plus la valeur absolue du bêta du portefeuille est faible, moins il est exposé aux fluctuations du marché, et inversement.

**Coefficient de corrélation.** Le coefficient de corrélation est une mesure de la corrélation. Il permet de déterminer le lien entre deux actifs sur une période donnée. Un coefficient positif signifie que les deux actifs évoluent dans le même sens. À l'inverse, un coefficient négatif signifie que les actifs évoluent dans le sens opposé. La corrélation ou la décorrélation peut être plus ou moins forte et varie entre -1 et 1.

**Rendement du div.** Le rendement d'une action est le rapport dividende / cours de l'action.

**DN/EBITDA (Dette Nette / EBITDA).** Le rapport dette nette / excédent brut d'exploitation. Il permet d'estimer le levier financier d'une société.

**EV (Enterprise Value - Valeur d'entreprise).** La valeur de l'entreprise ou valeur de l'actif économique, correspond à la valeur de marché de l'outil industriel et commercial. Elle est égale à la somme de la valeur de marché des capitaux propres (capitalisation boursière si l'entreprise est cotée) et de la valeur de marché de l'endettement net.

**P/B.** Le Price to Book Ratio correspond au coefficient mesurant le rapport entre la valeur du marché des capitaux propres (la capitalisation boursière) et leur valeur comptable. Il permet de comparer la valorisation d'une société par le marché à sa valorisation comptable.

**P/CF (Share price/Cash Flow per Share).** Ratio financier calculé en divisant le cours de l'action par le cash flow par action.

**PER (Price Earnings Ratio).** Un ratio boursier qui met en relation le cours d'une action divisé par le bénéfice net par action (BNPA). Le calcul du PER permet de savoir combien de fois se paie le bénéfice par action pour acheter l'action.

**Ratio de Sharpe.** Le ratio de Sharpe mesure la rentabilité excédentaire par rapport au Taux de l'argent sans risque d'un portefeuille d'actifs divisé par l'écart type de cette rentabilité. C'est donc une mesure de la rentabilité marginale par unité de risque. Il permet de mesurer les performances de gérants pratiquant des politiques de risque différentes.

**Ratio d'information.** Le ratio d'information est un indicateur de la sur-performance d'un fonds par rapport à son indice de référence. Plus le ratio d'information est élevé, meilleur est le fonds. Il se calcule ainsi : Ratio d'information = Performance Annualisée Relative / Tracking Error.

**ROE (Return On Equity).** La rentabilité des capitaux propres, ou rentabilité financière, se mesure par le rapport résultat net/capitaux propres. Elle est égale à la somme de la rentabilité économique et de l'effet de levier.

**Tracking error.** Mesure de l'écart type de la différence de rentabilité (différence de performances) de l'OPCVM et de son indice de référence. Plus le tracking error est faible, et plus l'OPCVM a une performance moyenne proche de son indice de référence.